

## Kelly Vorführungsprogramm

Bei Kelly ermutigen wir unsere Händler, Produkt-Vorführungstage zu veranstalten, um potenziellen Kunden das Kelly-Bodenbearbeitungssystem vorzustellen.

Wenn Sie Vorführungstage veranstalten, bitten wir Sie, die folgenden Formulare auszufüllen, um Kundendaten und Feedback zu erfassen:

- Einzelvorführung – Formular (KEFM334)
- Gruppenvorführung – Formular (KEFM335)

Das Kundenfeedback ist ein unschätzbare Wissen für die Produktentwicklung.

Als Anreiz für Händler, die diese Veranstaltungen durchführen, bietet Kelly einen Rabatt von einem Prozent (1%) für die Details und das Feedback jedes Kunden an Kelly.

Der Name des Kunden und das Datum der Vorführung müssen im Feld „Anderes“ des Bestellformulars des Kelly-Bodenbearbeitungssystems eingetragen werden.

Händler sind berechtigt, diese Rabatte \* für zukünftige Maschinenverkäufe zu verwenden. Rabatte haben eine Gültigkeit von zwölf (12) Monaten ab dem Datum der Vorführung.

\* Es kann nur ein Rabatt pro Maschine eingereicht werden.

