

Уважаемый дилер!

Благодарим за поддержку компании Kelly Engineering и нашего ассортимента продукции для обработки почвы. Мы надеемся на долгие годы успешного сотрудничества по мере укрепления наших взаимоотношений.

Kelly Engineering — это бизнес, который ведет семья Келли на своей ферме недалеко от места проживания небольшой сельской общины Булеру-Центр (Booleroo Centre) в Южной Австралии. Более 30 лет назад усилия, направленные на поиск оборудования для реализации концепции экологически рационального фермерства, привели нас к решению организовать такое производство. Эти скромные начинания и легли в основу создания системы обработки почвы *Kelly Tillage System*.

Наша система обработки почвы круглый год обеспечивает благоприятные возможности для работы фермеров. За счет применения сменных орудий для обработки почвы *Kelly Tillage System* прекрасно обеспечивает утилизацию пожнивных остатков, успешно борется с сорняками и формирует идеальное семенное ложе.

Мы берем на себя следующие обязательства:

- своевременно поставлять высококачественную и инновационную продукцию;
- выполнять гарантийные обязательства и оказывать поддержку в обеспечении запасными частями;
- соблюдать и уважать границы территории, на которой вы ведете торговую деятельность;
- вести совместно с вами и вашими заказчиками работы по непрерывному совершенствованию нашей продукции;
- обеспечивать получение вами уместной и актуальной информации о цене изделий, их модернизации и инновационных изменениях.

Вас же мы просим:

- соблюдать условия и сроки наших коммерческих договоренностей;
- предлагать нашу продукцию и обеспечивать ее обслуживание с соблюдением высших стандартов качества;
- сотрудничать с нашим отделом продаж в решении задач расширения рынка на территории вашей зоны ответственности;
- незамедлительно доводить до нашего сведения все вопросы и рекомендации, относящиеся к совершенствованию работы;
- проводить гарантийные ремонты в соответствии с гарантийными обязательствами компании Kelly.

Ввиду того что компания Kelly продолжает наращивать свое глобальное присутствие, ключевыми факторами являются потребность в широкой поддержке на местном уровне, надлежащее управление обслуживанием и предоставлением запасных частей. В рамках данного пакета мы с удовольствием предлагаем ряд положений политики сотрудничества, которые будут выгодны как вам, так и вашим заказчикам.



В случае возникновения каких-либо вопросов или сомнений свяжитесь с работниками нашего отдела продаж по телефону + 61 8 8667 2253.

Мы рассчитываем на длительные и успешные взаимоотношения.

С уважением,



**Shane Kelly**  
Managing Director



**Calvin Stead**  
Chief Executive Officer

